

Brexit: Jornada de preparación para el fin del periodo transitorio

Implicaciones en el ámbito del comercio de
servicios y de la contratación pública

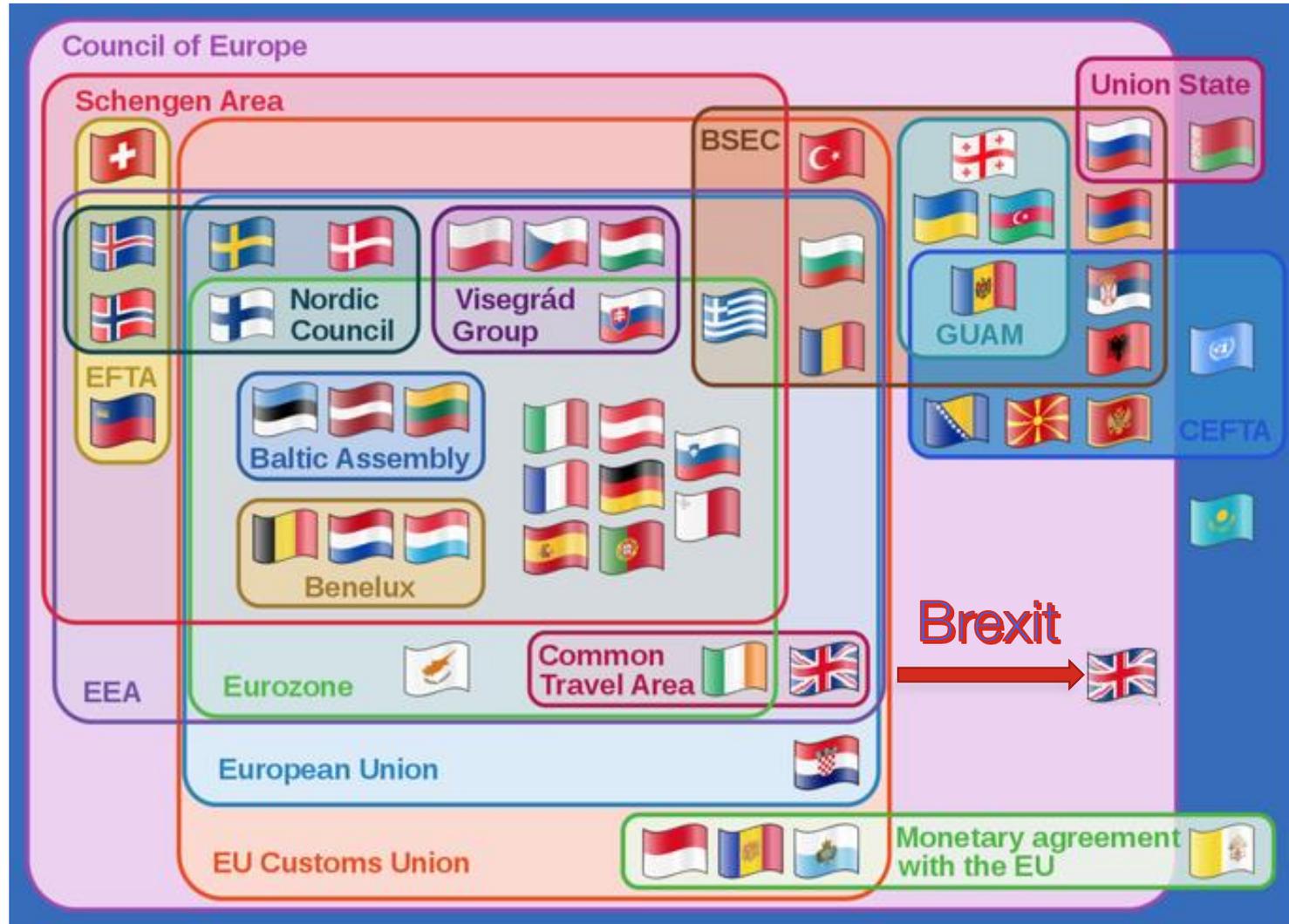
Oficina Económica y Comercial de España en Londres

22 de octubre de 2020



IMPACTO BREXIT

ORGANISMOS EUROPEOS SUPRANACIONALES



MERCADO ÚNICO

VS. ACUERDO DE LIBRE COMERCIO

	Mercado Único	Acuerdo de Libre Comercio
Cobertura	Cuatro libertades indivisibles: <i>bienes, servicios, capital, personas</i>	No existe un enfoque integral: <i>Apertura limitada, con variaciones en función del ámbito (bienes, servicios, inversiones, contratación pública)</i>
Método de integración	Principio de libertad de circulación/libre prestación de servicios	Eliminación selectiva de barreras comerciales
	Unión Normativa (<i>soberanía compartida</i>) <ul style="list-style-type: none"> ▪ Prohibición de restricciones ▪ Armonización normativa ▪ Reconocimiento mutuo por defecto 	Autonomía regulatoria (<i>dos marcos normativos separados</i>) <ul style="list-style-type: none"> ▪ El acceso al Mercado requiere el cumplimiento de la normativa nacional del país receptor ▪ Cooperación voluntaria en materia de reglamentación
	Marco jurídico diferenciado. Primacía y efecto directo del Derecho Comunitario	Derecho Internacional. <i>Ausencia del "principio del efecto directo"</i>
Capacidad de decisión	Principalmente por mayoría cualificada para el Derecho derivado	Sólo de mutuo acuerdo
Supervisión y cumplimiento	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Comisión, Agencias reguladoras, autoridades supervisoras de los EEMM, redes de cooperación ▪ Tribunal de Justicia de la UE, tribunales nacionales de los EEMM 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Comité conjunto, comités especializados ▪ Solución de controversias entre Estados
Soluciones	Observancia, pago único/multa coercitiva, daños (a particulares)	Suspensión de las obligaciones, indemnización

Mercado Único

- **Libertades fundamentales**
(supresión de las barreras nacionales)
 - *Servicios*
 - *Establecimiento*
 - *Capitales*
 - *Personas*
- **Liberalización sectorial**
 - *Directiva de Servicios*
 - *Legislación sectorial específica (armonización de las condiciones para la provision de servicios)*
 - *Enfoque "país de origen"/reconocimiento mutuo*

Acuerdo de Libre Comercio

- **Enfoque "diferenciado"** de la liberalización
 - *Apertura en Establecimiento (pero p.ej., sin red directa de sucursales de servicios financieros)*
 - *Mayores restricciones a la prestación de servicios transfronterizos y circulación del Personal de plantilla (solo temporalmente)*
 - *Enfoque basado en los niveles ya existentes de apertura*
- **Exclusiones sectoriales** de acceso al mercado; reservas; excepciones
- El acceso **require el pleno cumplimiento de la normativa del país receptor**
 - *No se da una armonización de las normativas nacionales*
 - *Ausencia del principio de reconocimiento mutuo*
- **Las Partes conservan sus facultades normativas**
 - *Un marco de normas generales ("rules on rules")*

CONTRATACIÓN PÚBLICA

Situación Actual

- **Trasposición al ordenamiento jurídico británico de Directivas**
 - *Classic Sector Directive 2014/24*
 - *Utilities Directive 2014/25*
 - *Concessions Directive 2014/23*
 - *(classic and utilities fields)*
 - *Defence and Security Directive 2009/81*
 - *Remedies Directive 89/665*
 - *Utilities Remedies Directive 92/13*

- **Publicación de oportunidades de contratación pública para contratos de cierta cuantía (DOUE)**

Enero 2021

- **“European Union (Withdrawal Act) 2018”
Normativa británica en contratación pública seguirá siendo de aplicación**
 - *Public Contracts Regulations 2015 & Public Contracts (Scotland) Regulations 2015*
 - *Utilities Contracts Regulations 2016*
 - *Concession Contracts Regulations 2016*

- **Publicación de oportunidades en “Find a Tender”**

CONTRATACIÓN PÚBLICA

NUEVO MARCO – GPA / GPA+?



- **Octubre 2020:** aceptación Reino Unido como miembro de pleno derecho a Acuerdo de Compras Públicas OMC (WTO GPA) a falta de penúltimo trámite
 - Umbrales superiores a los establecidos en Directivas
 - Negociado – RU decide sectores
 - Cobertura: no cubre industrias de red privada, ciertos servicios públicos, material de defensa, sanidad y servicios sociales, legales, etc, limitaciones en concesiones
 - Procedimientos: Menores obligaciones en cuanto transparencia, publicación electrónica o sistemas competitivos
 - Procedimientos de adjudicación y de solución de diferencias más flexibles y sencillos pero con menores garantías

- **Posible divergencia** entre Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte

- **GPA+?**

COMPRAS PÚBLICAS

OPORTUNIDADES



✓ Pre-COVID

Compromiso aumento gasto en infraestructuras - *Road Investment Strategy RIS2, HS2, Northern Powerhouse*, nueva vivienda, banda ancha, reparación baches, protección inundaciones.



✓ Post-COVID

- *National Infrastructure & Construction Procurement Pipeline*
- *Build, Build, Build*



✓ Reconocimiento y éxitos empresas españolas

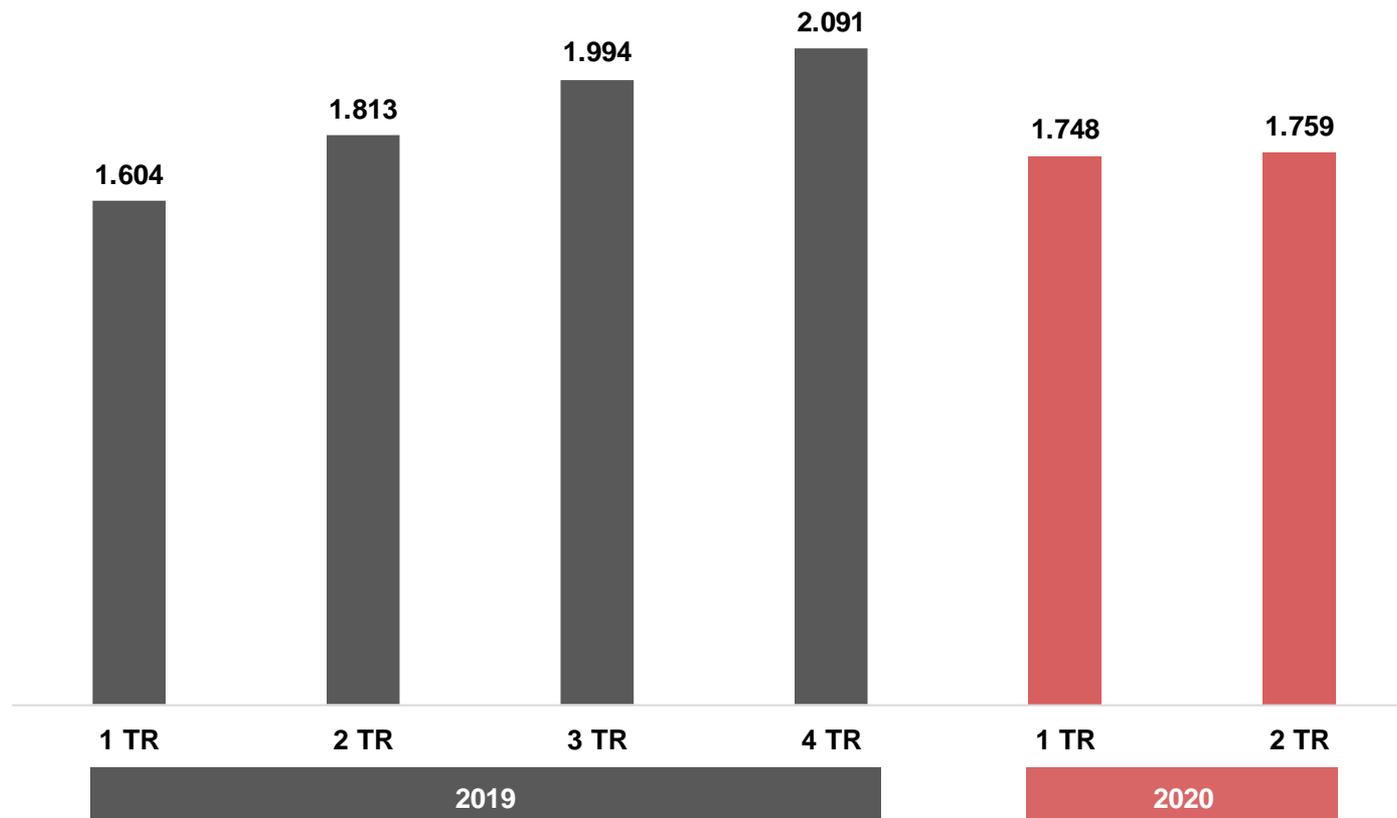


✓ Adaptación a la “nueva realidad”

- + Transporte de mercancías
- + Infraestructuras de energía y telecomunicaciones
- + Sostenibilidad

COMERCIO DE SERVICIOS

EXPORTACIÓN DE SERVICIOS NO TURÍSTICOS A REINO UNIDO



Millones de euros
Fuente: Banco de España

SERVICIOS

OPORTUNIDADES



1. Reorganización cadenas de valor

- ✓ Lejanía geográfica - debilidad en situaciones de crisis
- ✓ Tendencia: cadenas más cortas y cercanas

Oportunidades

- ✓ Subcontratación industrial española: cercanía, experiencia, oferta
- ✓ Entrada de cadenas de suministro



2. Digitalización

- ✓ Liderazgo del ecosistema tecnológico
- ✓ *e-commerce*: 3er mercado mundial
- ✓ Auge del *streaming* entretenimiento y educación online

Oportunidades

- ✓ Inversiones en infraestructura digital
- ✓ Tecnología y servicios *e-commerce*
- ✓ Plataformas y contenidos educativos
- ✓ Industria audiovisual y videojuegos: coproducciones y servicios anexos

SERVICIOS

OPORTUNIDADES



3. Movilidad

- ✓ Transporte sostenible – *Cities Transforming Fund* (£1.700 millones)
- ✓ Vehículo eléctrico (VE) y desarrollo del Conectado y Autónomo (VCA)
- ✓ Objetivo 2040: 100% vehículos nuevos cero emisiones

Oportunidades

- ✓ Baterías y propulsión de bajas emisiones
- ✓ Infraestructura carga VE (£400 mill)
- ✓ Soluciones de transporte y reducción del tráfico.



4. Inteligencia Artificial Fabricación avanzada

- ✓ Necesidad mejora de competitividad y tejido productivo
- ✓ Apoyo pre/post COVID: £12.500 mill.
- ✓ IA aplicada: sanidad, automoción, finanzas, comercio, energía e industria

Oportunidades

- ✓ Robotización: UK 42/10k vs 87/10k España y 191/10k Alemania.
- ✓ Equipos avanzados industria alimentaria
- ✓ Realidad Virtual y Aumentada para comercio minorista

SERVICIOS

OPORTUNIDADES



5. Salud y envejecimiento

- ✓ ▲ Esperanza de vida ~100 años
- ✓ NHS = 85% de la demanda de *medtech*
- ✓ Reto 2035: aumentar mínimo 5 años calidad de vida.

Oportunidades

- ✓ Productos y servicios diseñados para tercera edad
- ✓ Tecnología médica (*medtech*) – reducción de costes
- ✓ Teleasistencia sanitaria



6. Crecimiento sostenible – Energía

- ✓ 30% energía importada
- ✓ Renovables (marina) y nuclear
- ✓ Objetivo 2050: cero emisiones (~1990)
- ✓ Objetivo 2030: ↓50% consumo energético edificios
- ✓ Nuclear, 2030: ↓30% costes nuevas centrales; ↓20% costes desmantelamiento

Oportunidades

- ✓ Eólica offshore + desmantelamiento nuclear
- ✓ Equipos e ingeniería infraestructura de redes
- ✓ *CleanTech*

Gracias por su atención

Oficina Económica y Comercial de España en Londres



Contáctenos

Londres@comercio.mineco.es

Más información de mercado, actividades y servicios



[@ICEXReinoUnido](https://twitter.com/ICEXReinoUnido)